



Wir sind ein innovatives und engagiertes KMU in der Energiebranche für erneuerbare Energie. Für unseren Firmensitz in Knonau ZH suchen wir eine selbständige, zielorientierte, begeisterungsfähige und beratungs- sowie verkaufsstarke Persönlichkeit.

Deine Aufgaben

- Beraten von bestehenden und neuen Kunden für die eigenen Fernwärmenetze und individuellen Energielösungen
- Laufende Kundengewinnung im Aussendienst und Bearbeiten von bestehenden und neuen Marktfeldern im Bereich von Energie
- Aktive Beratung und selbständige Erarbeitung von Offerten und Aufträgen inkl. Nachbearbeitung
- Definition, Beauftragung und Kontrolle für die technische wie administrative Projektumsetzung mit allen internen und externen involvierten Partnern und Fachspezialisten
- Umsatz- und Deckungsgradverantwortung der eigenen Projekte
- Enge Zusammenarbeit mit dem ganzen Team und der Geschäftsleitung

Dein Profil

- Technische oder kaufmännische Grundausbildung mit hoher technischen Affinität zur Branche
- Betriebswirtschaftliche oder kaufmännische Weiterbildung von Vorteil
- Erfahrungen und erster Erfolgsausweis im Verkauf oder in der Beratung
- Erste Erfahrung in der Umsetzung von Kleinprojekten in der Verkaufsberatung von Vorteil
- Leidenschaft für die Erarbeitung von bedürfnisgerechten Lösungen
- Führerschein Kategorie B
- Routinierter Umgang mit MS-Office

Deine Perspektiven

Wir bieten dir eine abwechslungsreiche Arbeitsstelle mit einer top Einführungsphase und flexiblen Anstellungsbedingungen in einem modernen, professionellen und familiären Umfeld. Zudem hast du die Möglichkeit dich laufend weiter zu entwickeln, dich weiter zu bilden und Teil eines starken Teams zu werden.

Arbeitsort

Knonau / Grossraum Zürich mit Option Homeoffice

Bist du interessiert? Dann sende uns dein Bewerbungsdossier per Email an andreas.stalder@renercon.ch. Bei Fragen gebe ich dir gerne Auskunft unter der Telefonnummer 043 466 60 51